Negocios y Novedades

> SEPTIEMBRE 2012









Publicación exclusiva de Tarjeta PymeNación. Todos los derechos reservados.

•

Estamos orgullosos de apoyar la evolución de las Pymes.



	SUMARIO
02	PROMOCIONES
03	EL AUGE DE PARQUES INDUSTRIALES EN ROSARIO
04	BENEFICIO LAPOS WEB
06	CÓMO REFORMAR EL NEGOCIO
07	PYMENACIÓN EN EXPO TRANSPORTE





PYMENACIÓN, SÓLO BENEFICIOS PARA USTED



Consulte condiciones y más promociones en www.bna.com.ar - Centro de Contactos: 0810-666-4444



(





EL AUGE DE PARQUES INDUSTRIALES EN ROSARIO

Es una verdadera satisfacción llegar desde la ciudad de Rosario a través de esta publicación a las micro, pequeñas y medianas empresas argentinas, para expresarles la enorme satisfacción que siento de liderar una zona donde esta herramienta de financiamiento se viene consolidando día a día, abriendo un camino de indiscutible posicionamiento a tan solo dos años de su lanzamiento con más de 10.000 plásticos emitidos y más de 7.000 comercios adheridos.

Tasa y plazo son sus cualidades destacables, ventajas de un producto que posibilita a sus usuarios contar con capital de trabajo de una manera ágil y negociar con los proveedores mejores condiciones de venta.

Rosario y las ciudades vecinas cobijan una importante cantidad de empresas con un potencial de valor agregado que no dejamos de apoyar. Para ello nació la tarjeta **PymeNación** con el respaldo del **Banco de la Nación Argentina**, con la tasa más competitiva del mercado.

Sectores tales como el siderúrgico, químico, petroquímico, frigorífico, alimenticio lácteo, aceitero, molinero, harinero, metalúrgico, autopartes, automotriz, empresas de base tecnológica, fábricas de electrodomésticos, calzado, caucho, maderero (muebles de madera), entre otros, son los más consolidados en esta región.

El auge industrial y comercial que experimentó la zona despertó el interés de aglutinar los emprendimientos en parques industriales, fenómeno que se viene concentrando principalmente en los departamentos del centro y sur de la provincia.

Estamos orgullosos de apoyar la evolución del sector pyme, brindando una respuesta totalizadora a los empresarios que contribuyen al crecimiento y desarrollo de nuestra nación.



PymeNación Negocios y Novedades es una publicación trimestral destinada a los usuarios de la tarieta y a los comer-

a los usuarios de la tarjeta y a los comercios adheridos al sistema.

El área **PymeNación** genera el contenido de los mensajes con el propósito de mantener actualizados a los lectores de todo lo relacionado con el uso del producto.

CONTENIDO PymeNación*

DISEÑO ORIGINAL Publicidad de Productos

IMPRESIÓN Talleres Barracas

Sus comentarios nos interesan

SITIO WEB www.bna.com.ar

LÍNEA PYME 0810-666-4444 de lunes a viernes de 8:00 a 20:00

E-MAIL pymenacion@bna.c<u>om.ar</u>

PROMOCIONES (011) 4347-8060/8053/8049/8061/8912

*PymeNación y el Banco de la Nación Argentina en ningún caso se harán responsables por los comentarios u opiniones vertidas en esta publicación provenientes de fuentes externas ni por la calidad, características, eficacia e idoneidad de los productos o servicios publicados por terceros.

ESTIMADOS CLIENTES ACTUALES Y FUTUROS

Quiero agradecer la oportunidad que nos da **PymeNación** para acercarnos a ustedes trabajando junto a esta herramienta del **Banco de la Nación Argentina**, con un objetivo central: "brindarles soluciones financieras que les permitan satisfacer sus necesidades".

De esta manera, no sólo los consumibles necesarios para todos los procesos de soldadura, ya sean electrodos, alambres sólidos o tubulares y fluxes, sino también los equipamientos para soldadura y corte, han llegado a muchos soldadores: talleres pequeños y medianos, pequeñas y medianas industrias, entre otros.

Así pues, nuestra oferta de productos de la más alta calidad: Esab, Conarco, Losarc y Eutectic están ahora al alcance de nuestros distribuidores, quienes pueden acceder a **PymeNación** siendo usuarios y accediendo a la finaciación más flexible y conveniente.

Tenemos un desafío por delante: apoyar a la región litoral, una de las más dinámicas del país, con toda la fuerza de nuestra marca y con los más de cien años de desarrollo de Esab-Conarco, allí donde las necesidades de los soldadores y de la industria lo requieran, promoviendo el crecimiento de nuestro país desde

esta región con los produtos de soldadura más apreciados del mercado argentino.

Esab-Conarco, con su permanente compromiso productivo en el país, se complementa ahora con la cooperación de **PymeNación**, la tarjeta del **Banco de la Nación Argentina** que fortalece a las pymes industriales.





REPOSICIÓN DE SU TARJETA PYMENACIÓN

EN CASO DE ROBO, EXTRAVÍO, ROTURA O DESMAGNETIZACIÓN DEL PLÁSTICO

Deberá realizar la denuncia inmediatamente al 0810-666-4444 y el sistema le brindará cobertura a partir de las cero horas del día en que se ingrese la denuncia por aquellas operaciones que desconozca.

En caso de desmagnetización o rotura del plástico, deberá solicitar su reposición al número antes mencionado.

PROGRAMA SUMA PUNTOS

Usted podrá gozar de la bonificación del 100% del cargo por derecho anual de uso de las tarjetas vinculadas a la cuenta. Cada \$ 1 de consumo con su tarjeta PymeNación suma 1 punto. Si en 12 meses la cuenta alcanza los 36.000 puntos, se bonificará el 100% del cargo de la tarjeta; si alcanza los 72.000 puntos, se bonificará el cargo de dos tarjetas y si alcanza los 100.000 puntos o más, se bonificará el cargo de todas las tarjetas vinculadas a la cuenta. Los puntos tienen una vigencia de un año.





USUARIOS

OPCIONES DE FINANCIACIÓN

Le recordamos que PymeNación le ofrece todas las posibilidades para que pueda financiarse de la mejor manera, optando por alguna de las siguientes:

- Pago contado: el importe correspondiente al consumo que realice se incluirá en el siguiente resumen de cuenta, posterior a la operación.
- Pago diferido: el total de la operación se imputará en el resumen de cuenta futuro que usted defina, sin exceder el año desde la fecha de la operación.
- Plan de cuotas: el monto total podrá ser dividido por la cantidad de cuotas que seleccione*
- **Plan de cuotas diferidas:** permite elegir la cantidad de cuotas y el mes en que se liquide la primera de ellas.

Independientemente de la modalidad elegida, el pago de las operaciones comenzará a ser exigible en la fecha convenida, nunca antes, teniendo la posibilidad de continuar financiándose se a través del pago mínimo al 12% TNA **.

*LAS CUOTAS SERÁN DE IGUAL MONTO DE
CAPITAL, MENSUALES Y CONSECUTIVAS. MÁXIMA
CANTIDAD DE CUOTAS: 12, PLAZO MÁXIMO: 1 AÑO.

**TASA VARIABLE: COSTO FINANCIERO TOTAL (CFT):
13,62% TNA. CALCUL ADO SOBRE UN SALDO DE
S20,000 EN 12 CUOTAS MENSUALES. SIN SEGURO
DE VIDA. SE CONSIDERA EL IVA COMO CRÉDITO
FISCAL PARA EL CLIENTE, POR LO CUAL NO SE
INCLUYE COMO UN COMPONENTE DEL CFT. TASA
NOMINAL ANUAL: 12%. TASA EFECTIVA ANUAL: 12,689

MÁS BENEFICIOS PARA COMERCIOS ADHERIDOS A PYMENACIÓN

Ahora con **PymeNación** podrá adherirse al servicio de **LaPos Web** disfrutando de **los primeros tres meses sin costo***.

Si usted se encuentra operando bajo la modalidad "venta no presente" podrá solicitar el servicio de **LaPos Web** bonificado durante los tres primeros meses de contratado.

LaPos Web es un servicio virtual que funciona sobre una plataforma web ingresando a través de un link desde cualquier PC con conexión a internet.

Características:

- Autorización y captura de transacciones on-line con tarjeta PymeNación y con otras tarjetas.
- Realiza cierre de lote diario y automático.
- ▶ El usuario administrador de la empresa puede crear diferentes perfiles, de acuerdo a las responsabilidades de cada funcionario.
- Permite al usuario de perfil auditor realizar consulta de transacciones y anular o devolver transacciones de forma total o parcial.

¿Cómo solicita este servicio?

El cliente deberá gestionar en su sucursal del **Banco Nación** la adhesión como comercio al sistema **PymeNación**, venta telefónica.

Una vez que reciba el número de comercio que le envía **PymeNación** deberá contactar a **LaPos Web** para habilitar el servicio, enviando un mail a info@lapos.com.ar, informándole en el asunto "Adhesión a LaPos Web - Bonificación PymeNación - Número de comercio" (indicar el número correspondiente a su comercio **PymeNación**).

Soporte a usuarios LaPos Web: info@lapos.com.ar (Asunto: PymeNación).



* EL BANCO DE LA NACIÓN ARGENTINA EN NINGÚN CASO SE HARÁ RES-PONSABLE POR LA CALIDAD, CARACTERÍSTICA, EFICACIA E IDONEIDAD DEL SERVICIO ADQUIRIDO. VIGENCIA: 01/09/12 AL 28/02/13. PARTICIPAN DE ESTA BONIFICACIÓN AQUELLOS COMERCIOS PYMENACIÓN QUE A LA FECHA NO SE ENCUENTREN UTILIZANDO EL SERVICIO DE LAPOS WEB Y CONTRATEN EL MISMO DURANTE LA VIGENCIA DE LA BONIFICACIÓN.

(



newsletter septiembre.indd 4 13/09/12 15:21



ALGUNAS DE LAS EMPRESAS QUE TRABAJAN CON PYMENACIÓN















































INDUSTRIAS JUAN F. SECCO S.A.



Nuestra casa matriz se encuentra en Rosario y contamos con importantes sucursales en Buenos Aires, Córdoba, Tucumán, Cipolletti y Comodoro Rivadavia, donde podrá encontrar asesoramiento técnico y comercial para vuestra necesidad.

En PymeNación encontramos una herramienta muy conveniente que permite a nuestros clientes acceder a una amplia gama de equipos, con excelentes condiciones y ágil operatoria.

No dude en comunicarse con nosotros al teléfono /fax: (0341)-40940000/4094090 o al e-mail: rosario@jfs.com



Industrias Juan F. Secco S. A.





Descubra los beneficios que le brinda su

Tarjeta PymeNación



Ingresando a:

www.exo.com.ar/pymenacion

y abonando con PymeNación obtenga

10% de descuento en los equipos EXO®

publicados en la web



Con más de 75 años en el mercado, Industrias Juan F. Secco S.A. es un referente indiscutido en el mercado de equipos para movimiento de materiales y representante de autoelevadores marca CAT Lift Trucks, plataformas de trabajo en altura marca Genie, manipuladores telescópicos marca Merlo, con-

taineras marca Konecranes y grupos electrógenos de fabricación propia.

Ofrecemos una amplia gama de servicios como alquiler de equipos, tercerización de grandes flotas, ventas de equipos nuevos y usados garantizados, repuestos y servicio técnico en todo país.

newsletter septiembre indd 5 13/09/12 15:21







CÓMO REFORMAR EL NEGOCIO PARA OBTENER MAYORES VENTAS Y RENTABILIDAD

La aplicación de las técnicas de merchandising, mejorando la exhibición de productos para crear mayor impacto visual y aumentando la cantidad de metros cuadrados destinados a la exhibición de productos, nos permite lograr que nuestros clientes realicen mayor cantidad de compras por impulso, lo cual produce un incremento de las ventas y mayor reptabilidad

Aspectos claves a tener en cuenta en el punto de venta:

- Atraer el ojo del cliente.
- ▶ Crear puntos de interés.
- Usar contrastes de colores y forma.
- Apuntar a variedad.
- Crear un humor de compra.
- ▶ Colocar carteles informando los precios.
- ▶ Colocar carteles que informen y destaquen los productos en oferta.
- La localización óptima del local es una ventaja.
- ▶ Alineación entre el exterior e interior.
- lluminación y colores del punto de venta.
- De contar con más de un local, se deben unificar estilos de decoración.

- Mantenimiento del Punto de Venta.
- Los productos de compra racional o impulsiva se deben colocar en el mostrador o en la caja de salida.

De acuerdo a estudios realizados en distintos puntos de venta, arribamos a las siguientes conclusiones:

- Más del 70 % de las decisiones de compra se toman en el punto de venta, por eso es importante trabajar activamente en las variables del punto de venta
- La actualización del punto de venta genera una mejora de entre un 30% y un 50% en la rentabilidad final.
- ▶ El 90% de los clientes valora la comodidad para analizar y decidir la compra (espacio, luminosidad, ubicación de los productos, atención personal, etcétera).

Por todo lo expuesto, es indudable que el comercio tradicional debe reconvertirse teniendo en cuenta todos los aspectos destacados.

Consulte cursos gratuitos para el rendimiento de su pyme en www.came-educativa.com.ar



Nota cedida gentilmente por la Confederación Argentina de la Mediana Empresa. Artículo escrito por el Magíster Ricardo G. Freilij, consultor y capacitador CAME. Para consultas ricardofreilij@yahoo.com.ar



06





PYMENACIÓN EN EXPO TRANSPORTE

Siempre acompañando a las pymes argentinas, del 27 al 30 de junio **PymeNación** participó de Expo Transporte, una exposición que unió a fabricantes, proveedores y profesionales del sector con nuestro Banco.

Este mega evento contó con más de dos mil visitantes, durante los cuatro días de exposición, dónde recibimos gratamente consultas acerca de nuestra herramienta **PymeNación**, además de comentarios positivos acerca de los beneficios que brinda para la actividad.

PymeNación también participó del 7 al 10 de agosto en Expo Logística, un espacio para afianzar y crear negocios, acercando novedades que son de relevancia para el profesional de la industria del transporte de cargas.



MABE ARGENTINA (KRONEN INTERNACIONAL S.A.)

El grupo multinacional mabe fabrica, comercializa y exporta electrodomésticos a más de 80 países del mundo. En el país, mabe Argentina fabrica y comercializa las marcas mabe, Patrick y G.E. (General Electric).



Cuenta con tres plantas de producción equipadas con tecnología de última generación para la producción de heladeras en la planta industrial de San Luis; cocinas y lavarropas en la planta industrial de Haedo. Esta última inaugurada recientemente don-

de se fabrican dos modelos de lavarropas mabe con tecnología Aqua 360 (7 y 8kg) con 1200 rpm cada uno; y un modelo Patrick (6kg) de 1000 rpm; automáticos de carga frontal.

Con esta inauguración, mabe Argentina se convierte en la tercer filial de la compañía que tiene, junto a Brasil y a México, la fabricación de las tres líneas en sus países: heladeras, cocinas y lavarropas.

El desafío diario es atender y resolver con mejoras continuas las necesidades del mercado. Así como se decidió ser parte del equipo de la tarjeta **PymeNación**, porque nos interesa estar cerca de nuestros clientes con herramientas que brinden beneficios concretos y ayuden al crecimiento del negocio de cada industria y del país.



Seguro Integral de Comercio

COLEGIOS FARMACIAS
RESTAURANTES Y PIZZERÍAS OFICINAS
CONCESIONARIOS
HOTELES ESTACIONES
CLUBES RODECAS

Contrate su seguro integral de comercio de acuerdo a su actividad y debítelo de su tarjeta PYMENACIÓN

Solicite cotización en las sucursales del Banco de la Nación Argentina o llámenos al:

0800-222-6224 de lunes a viernes de 8 a 20 hs.





LOS SERVICIOS, BENEFICIOS Y SEGUROS PREVISTOS EN EL PRESENTE ESTÁN SUJETOS A LAS MODALIDADES Y CONDICIONES DE LA PÓLIZA DEL SEGURO QUE SE CONTRATE. CONSULTE EL ALCANCE, LÍMITES Y CONDICIONES DE SUSCRIPCIÓN.

Pesados Central Camiones y Buses





Concesionario Oficial Volkswagen Camiones y Buses ofrece la gama completa de productos de la marca, servicio especializado de post-venta y venta de repuestos originales.

Abonando con Tarjeta PymeNación obtenga:

3 % de descuento en Unidades 0 Km.

10 % de descuento en Repuestos y Servicios.

PESADOS CENTRAL S.A. Mercado Central de Buenos Aires. - Au. Ricchieri Km. 17, (1771) Tapiales, Bs As, Arg. - Tel.: (54-11) 5082 - 9250 - Mail: info@pesadoscentral.com.ar - www.pesadoscentral.com.ar -







con tope de \$300

10% DE REINTEGRO CON TU TARJETA PYMENACIÓN



Para pequeñas y medianas empresas, grandes beneficios.



Financia



PROMOCIÓN VÁLIDA DEL 01/09/12 AL 31/10/12 PARA TODA LA REPÚBLICA ARGENTINA, QUEDAN EXCLUIDAS DE LA PRESENTE PROMOCIÓN LAS VENTAS TELEFÓNICAS Y ONLINE. EL DESCUENTO DEL 10% SE EFECTUARÁ SOBRE EL VALOR DE LO QUE RESULTE EFECTIVAMENTE ABONADO CON LA TARJETA DE PYMENACIÓN, SIENDO EL TOPE DE REINTEGRO DE HASTA \$ 300 POR CADA TRANSACCIÓN REALIZADA. EL DESCUENTO MENCIONADO SE VERÁ REFLEJADO EN EL RESUMEN DE CUENTA DEL SOCIO COMO REINTEGRO CON UNA LEYENDA IDENTIFICATORIA. TASA VARIABLE: COSTO FINANCIERO TOTAL (CFT): 13,62% TNA. CALCULADO SOBRE UN SALDO DE \$20.000 EN 12 CUOTAS MENSUALES. SIN SEGURO DE VIDA. SE CONSIDERA EL IVA COMO CRÉDITO FISCAL PARA EL CLIENTE, POR LO CUAL NO SE INCLUYE COMO UN COMPONENTE DEL CFT. TASA NOMINAL ANUAL: 12%. TASA EFECTIVA ANUAL: 12,68%., PARA TODAS LAS OPERACIONES QUE SU VENCIMIENTO OPERE HASTA EL 31/12/12. CENTRO DE CONTACTO PYMENACIÓN 0810-666-4444. PARA MAS INFORMACION CONSULTE EN WWW.BNA.COM.AR O LLAMANDO AL CENTRO DE CONTACTO PYMENACIÓN 0810-666-4444. COMPUMUNDO S.A.: GUEVARA 533 CAPITAL. C.U.I.T.: 30-68211572-2. TEL: 0810-444-8330. GARBARINO S.A.: GUEVARA 533, CAPITAL. C.U.I.T.: 30-54008821-3. CENTRO DE ATENCION AL CLIENTE: (011) 4588-7000.